

# machtfit sucht Dich!



»Unser Ziel ist es, die Lebensqualität von Menschen zu steigern und Unternehmen erfolgreicher zu machen.«

Mit **machtfit** fördern Unternehmen die Gesundheit und Zufriedenheit ihrer Belegschaft und positionieren sich als attraktiver Arbeitgeber. Herzstück unserer Leistung ist unsere Plattform und die dazugehörige App.

Dank unseres bundesweiten Netzwerks mit über 6.500 Partnern bieten wir abwechslungsreiche Fitness,- Gesundheits- und Wellnessangebote (z.B. Pilates, Ernährung, Stressabbau, Yoga, Zumba, Massagen). So findet jeder seine Lieblingsaktivität - online oder offline. Spannende Empfehlungen für mehr Wohlbefinden und unser exzellenter Service runden unser Angebot ab.

2011 gegründet, ist machtfit heute mit über 250 Unternehmenskunden und 300.000 Nutzern Deutschlands führende digitale Gesundheitsplattform. Bei machtfit arbeiten 50 Kolleginnen und Kollegen daran, Unternehmen erfolgreicher zu machen. Zu unseren Kunden gehören z.B. die Deutsche Bahn, Lufthansa, die Sparda-Bank und Vattenfall.

Werde Teil von unserem Team und mache unsere Kunden mit der **machtfit-Plattform** noch erfolgreicher!

Zur Verstärkung suchen wir einen

## Sales Development Professional (m/w/d\*)

Als Sales Development Professional startest du deine Sales Karriere bei machtfit und öffnest dir deine Tür für eine mögliche spätere Tätigkeit im Direktvertrieb. Du startest Verkaufsprozesse und bist Dreh- und Angelpunkt im Marketing & Salesprozess.

### **Deine Kernaufgaben**

- › Planung und Durchführung von Vertriebskampagnen
- › Bearbeitung und Qualifizierung von Interessentenanfragen
- › Erarbeitung von Business Cases und Identifikation von Potentialen
- › Weiterentwicklung von Prozessabläufen und Ableitung von neuen Kampagnen
- › Betreuung bestehender Kundenkontakte
- › Pflege des CRM-Systems
- › Teilnahme an Messen und individuellen Kundenveranstaltungen
- › Enge Zusammenarbeit und Unterstützung des machtfit-Vertriebs- und Marketingteams

### **Dein ideales Profil für die Aufgaben**

- › Abgeschlossenes Hochschulstudium oder vergleichbarer Ausbildungsweg
- › Mindestens 12 Monate Berufserfahrung
- › Begeisterung für Gesundheit und betriebliches Gesundheitsmanagement
- › Interesse an HR-Themen von heute und morgen sowie der Drang die Zukunft gestalten zu wollen
- › Ausgeprägtes kaufmännisches und technisches Verständnis
- › Teamfähigkeit, Leistungsbereitschaft und soziale Kompetenzen
- › Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, CRM-Systemen (z.B. SugarCRM) und Social Media

### **Warum machtfit?**

- › Sport- und Gesundheitsthemen sind unsere Passion
- › Wir pflegen eine positive und transparente Unternehmenskultur
- › Dich erwarten flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- › Wir arbeiten in einem modernen, offenen Büro in zentraler Lage in Berlin-Mitte
- › Durch regelmäßiges Team-Stretching, unseren Koch-Club und die eigene Fußballmannschaft finden wir unseren Ausgleich
- › Dich erwarten tolle Zusatzleistungen für deine Gesundheit, ein wöchentliches Montagsfrühstück, Kaffee-Flatrate sowie ein ausgeprägter Team Spirit

## **Du bist interessiert?**

Dann sende deinen Lebenslauf, deine Gehaltsvorstellung und dein mögliches Startdatum an:

[jobs@machtfit.de](mailto:jobs@machtfit.de)

Deine Ansprechpartner sind Nathalie und Sonia.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

\* Die Stellenbezeichnung steht für die geschlechtsneutrale Bezeichnung des Berufs. Willkommen sind Menschen egal welchen Geschlechts, welcher Herkunft, sexuellen Orientierung und Religion.